

Las compañías de hoy están convencidas que la información generada en sus operaciones diarias es la base para sustentar sus decisiones, sin embargo, las estadísticas reflejan que el 90% de los datos almacenados no son aprovechados eficientemente a pesar del enorme costo de alimentarlos y conservarlos.

La información generada dentro y fuera del negocio tiene valor cuando resulta ser una herramienta para que los tomadores de decisiones no se basen solo en la experiencia o la intuición, sino en el entendimiento de cómo está operando la compañía y cómo pueden alinear las actividades diarias a las estrategias organizacionales.

Entendiendo esta problemática, CIN ha desarrollado un modelo de negocios llamado **BICiN**, que se integra directamente con los ERPs **MBS Solomon** y **MBS Great Plains** para presentar a los usuarios la información, tal como la requieren para su toma de decisiones.

BICiN es un modelo analítico que trabaja con datos provenientes de los ERPs **MBS Solomon** y **MBS Great Plains** y los transforma en indicadores de desempeño clave.

BICiN apoya a los tomadores de decisiones a trazar el camino que conduzca a su compañía al éxito y desarrolla sus capacidades de análisis, para sentar las bases de una planeación estratégica efectiva.

BUSSINESS
INTELLIGENCE
WITH **MBS SOLOMON**
Y **MBS GREAT PLAINS**

**¿Sabe cuáles
son sus
productos
y servicios
más
rentables?**



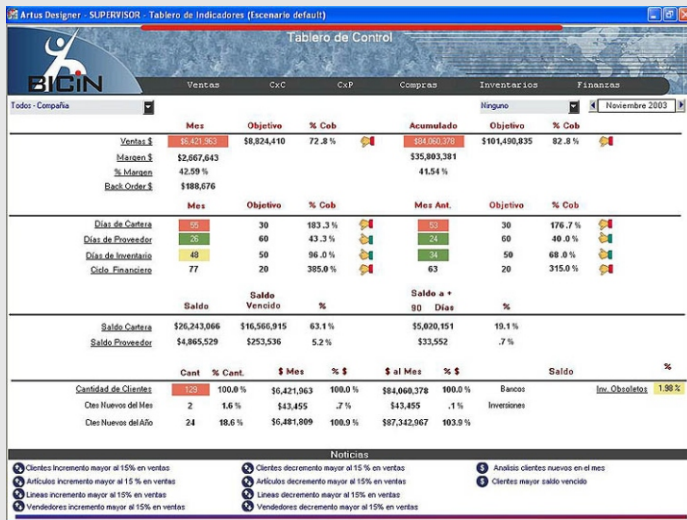
BICiN

BICiN contempla los modelos de negocio de las principales funciones de su empresa:

- Ventas
- Cartera
- Finanzas
- Compras
- Proveedores
- Inventarios

Cada modelo tiene una serie de vistas pre-diseñadas en la forma en que los tomadores de decisiones analizan los principales indicadores del estado actual del negocio.

Adicionalmente, provee herramientas para apoyar ese análisis, tales como: tendencias, semáforos para identificar rápidamente áreas de oportunidad, análisis profundo para reconocer causas, totalizar valores, añadir cálculos y otras más.



Obtenga estas respuestas desde cualquier sitio, usando una red interna, Internet o desde su Pocket PC.

Analice indicadores clave con BICiN

- Ventas netas Uds y \$
- Margen
- % de Margen
- Clientes nuevos
- Clientes totales
- Precio promedio
- Rotación de cartera
- Saldos de cartera
- Saldos vencidos
- Rotación de proveedores
- Saldos de proveedores
- Eficiencia de pagos
- Compras
- Días de ciclo financiero
- Razones financieras



¡Solicite su demo y experimente todo el potencial de BICiN!



Con los modelos de negocio **BICiN**, usted podrá determinar fácilmente:

- ✓ Proveedores que le permiten tener mayor margen.
- ✓ Vendedores que obtienen las mejores ventas.
- ✓ Clientes morosos y su impacto en la utilidad.
- ✓ Distribución del margen de su compañía a nivel geográfico o por producto.
- ✓ Niveles de inventario óptimos, para satisfacer demandas y reducir costos.
- ✓ Productos con mejor o peor margen de utilidad.
- ✓ Cuánto ha vendido en el mes o año y qué clientes son nuevos.
- ✓ Las variaciones en las ventas por clientes, vendedores y familia de productos.
- ✓ La relación entre las ventas, saldos de cartera, pagos y rotación de cartera en los diferentes niveles.
- ✓ Seguimiento a los Indicadores Financieros.

Y muchas otras preguntas de negocio que quedarán resueltas para que usted pueda tomar decisiones acertadas y oportunas.

BICiN es un modelo de Business Intelligence, prácticamente, "plug and play" con los ERPs **MBS Solomon** y **MBS Great Plains**, fácil de implementar, que en menos de 24 horas estará analizando los principales indicadores de su empresa. En contraste con otros proyectos con otras plataformas que requieren de 3 a 12 meses para su puesta en marcha, **BICiN** está listo en 24 horas.

Trabajamos cerca de los distribuidores de **MBS Solomon** y **MBS Great Plains** para ofrecer una sola cara ante nuestros clientes.

Le instalamos **BICiN** en su empresa, con datos reales extraídos directamente de sus bases de datos de **MBS Solomon** o de **MBS Great Plains** por una semana, sin costo y sin compromiso.

Contacta a tu distribuidor de **MBS Solomon** o **MBS Great Plains**



Calle IV No. 1214, 2do. Piso Fracc. San Jerónimo, N.L. Tel. +52 (81) 83489294 Monterrey, N.L. México C.P. 64640

Contacto: Ing. Mario Treviño matr@sisorg.com.mx